

La esquina
AUTOREP S.R.L.
REPUESTOS Y ACCESORIOS
TOYOTA
Envíos al interior
Tablada 249 esq. Gral. Paz - Córdoba.
Tel: 0351 4265330 / 4282311
www.laesquinaautorep.com.ar
e-mail: gringorepuestos@hotmail.com

PORTAL[®] DEL INTERIOR

La esquina
AUTOREP S.R.L.
REPUESTOS Y ACCESORIOS
MITSUBISHI CHRYSLER HYUNDAI
Envíos al interior
Tablada 249 esq. Gral. Paz - Córdoba.
Tel: 0351 4265330 / 4282311
www.laesquinaautorep.com.ar
e-mail: gringorepuestos@hotmail.com

Enero 2009 - Año 5 N° 61
Periódico mensual gratuito
Telefax: 0351 4524370

Turbolar s.a.
Ingeniería en Turbocompresores
www.turbolar.com

Manfrey

Turbolar s.a.
Ingeniería en Turbocompresores
0351 4265594 - Córdoba

Circulación en 100 localidades
de Córdoba y Santa Fe
www.grupoportal.com.ar

De productor a productor



El productor lechero bonaerense, Martín Aboaf Petit de Murat, desarrolló GESTAMBO, el primer y único sistema integral de gestión para tambos en América Latina. Pág. 9

www.geosyr.com.ar

Portal gratuito que permite
la navegación, visualización y
análisis de imágenes satelitales



Geosyr - Scolari Romero y Asociados
Independencia 28 - X5139ALB - Marull
Córdoba - Argentina
Tel/Fax: +54 (3563) 492308 / +54 (3563) 15 66 8404 / 8776 / 9081
Web: http://www.geosyr.com.ar / http://www.scolariromeroyasoc.com.ar

PORTAL EMPRESARIO



En 2008 creció un 25 por ciento

El gerente de ventas de Italcara, Edwin Kage, realizó un balance comercial sobre el año que pasó. Además adelantó algunas novedades de Fiat y anunció la inauguración de una nueva sucursal que la empresa del Grupo Galia tiene previsto abrir este año en la zona sur de la ciudad de Córdoba. Pág. 11



PORTAL INSTITUCIONAL

Cierre de promociones mutualistas

En diciembre pasado, la Sociedad Cosmopolita de Devoto realizó el evento final de la Promoción Ilusión 2008, donde asistieron 35 mil personas. En tanto, la Mutual 9 de Julio de Morteros cerró la promoción Sueño Celeste 2008 donde repartió más de 1 millón de pesos en obsequios. Pág. 14

DESDE LA CUENCA LECHERA MÁS IMPORTANTE DE AMÉRICA LATINA

REMATE ESPECIAL HOLANDO ARGENTINO

720 *Sociedad Rural de Morteros, Cba.*

PIEZAS LECHERAS

- 220** Vacas de tambo registradas en ACHA en producción, hijas y preñadas por Ins. Art., CIALE, CIAUT, ABS, o toros P.P. de Alicia de Lorentor y La cabañita de Diamante
- 150** Vaquillonas preñadas registradas en ACHA, parición Febrero, Marzo, Abril, con toros probados, facilidad de parto, GENPRO y LA LILIA.
- 150** Terneras de 100 a 300Kg. registradas en ACHA, de los mejores tambos de la zona.
- 200** Novillos Holando Argentino de 120 a 250Kg. registrados en ACHA

PAGO: 1 año a sola firma.

REMATA:



DANIELA BORGOGNO & Cia. S.A.

Tel. (03562) 425506 - 15459318/319/320

100% REGISTRADAS EN ACHA
LIBRES DE BRUCELOSIS Y TUBERCULOSIS



**VIERNES
30
ENERO - 2009
21Hs.**

BRANDSEN – Pcia. de Buenos Aires

GESTAMBO: una herramienta indispensable para el productor lechero

El Lic. Martín Bergese, director de Portal del Interior, entrevistó a Martín Aboaf Petit de Murat, un productor lechero bonaerense que desarrolló el primer y único sistema integral de gestión para tambos en América Latina. A punto de cumplir cuatro años, este software específico pensado para el uso de los productores tamberos, es una cabal muestra del aporte de la informática al mundo agropecuario. www.gestambo.com.ar

Brandesen se encuentra ubicado a 70 km hacia el sur de Capital Federal y a 40 km de La Plata, siendo capital del Partido homónimo con una población de 16 mil habitantes. El 90 por ciento de la superficie está trabajada fundamentalmente por minifundistas dedicados a la producción ganadera y tambera. Uno de esos pequeños productores lecheros es Martín Aboaf Petit de Murat, un emprendedor rural que durante años fue gerente general de una empresa de indumentaria en Capital Federal, hasta que en 1994 decidió cambiar su oficina de Lavalle y Florida por otra a cielo abierto, ubicada en el campo que sus padres tenían en Cnel. Brandesen. No sólo cumplió el sueño de criar a sus hijos en el campo y llevar su plantel lechero a un promedio anual de 19 litros por vaca en ordeño, sino que fue el artífice de GESTAMBO, el primer sistema integral para manejos de tambo en América Latina, que lo llevó a ser programador, docente, consultor, asesor, y ganador de numerosos premios tecnológicos y agropecuarios.

¿Cuáles fueron las falencias administrativas y de gestión que fue descubriendo en su experiencia como productor primario, teniendo en cuenta que es integrante de los grupos CREA GESTAMBO?

Desde ya que el aprendizaje que obtuve a través de mi participación en los grupos CREA (mi padre fue miembro fundador del CREA Samborombón), me dio una visión más amplia de todo el proceso de producir, siempre veía en esos años que hablábamos de cuestiones productivas pero casi nunca del negocio en sí, y cuando se hacía era con una visión casi de contadores, por lo que el productor medio se sentía poco atraído a llevar sus números.



Petit de Murat trabajando junto a colaboradores

Y así comenzó a vincular sus conocimientos de informática con la tarea agropecuaria...

En realidad comienzo a ver que me faltaban herramientas para llevar la administración de un negocio del cual realmente intentábamos vivir con mi familia, por eso comencé a desarrollar planillas de Excel para tener a mano los números que me permitieran tomar decisiones a tiempo frente a los permanentes vaivenes de las políticas agropecuarias en nuestro país. Uno de los primeros módulos que desarrollé fue el del traductor de venta de leche, que permitía en aquel momento tener una previsión de lo que uno iba a cobrar ya que, de otra forma, lo complejo de las liquidaciones hacía casi imposible contar con un presupuesto aproximado. Luego comenzaron a llegar las consultorías en portales de internet, los artículos en revistas, el libro

“Excel para el Agro” y los galardones recibidos, como digo siempre, no por ser el mejor, ¡sino por ser el único!

Casi sin querer fue gestando un sueño y emprendimiento como GESTAMBO

Así es, Gestambo es un sueño que tuve hace ya más de 15 años, es en definitiva el primer (y único hasta ahora), sistema integral de gestión para tambos en América Latina. Abarcamos todos los aspectos de una explotación lechera, tanto productivos como reproductivos, sanitarios, nutrición, agrícolas, y todo lo relacionado directamente con la gestión administrativa y los costos. Es una obviedad decirlo, pero cuesta que la gente adopte el concepto de que esto es un negocio y no una carrera productivista, o para ver quién tiene la mejor sembradora o la vaca de 40 litros, eso es sólo para la vitrina; en definitiva lo importante es saber si ganamos o perdemos, y poder actuar en consecuencia, ¿no?

Lo interesado además, es que Gestambo está pensado por un productor, para los productores, o sea que si bien participaron del proyecto, veterinarios, agrónomos, contadores, y desarrolladores, siempre intentamos no perder de vista a quién estaba dirigido el producto.

¿Cuáles son las funciones principales que los productores tamberos pueden encontrar en los diferentes módulos del sistema GESTAMBO?

Básicamente, si bien Gestambo está pensado como un sistema integral, interconectado, podemos dividirlo conceptualmente en tres módulos: **Tambo:** que tiene todo lo relacionado con el manejo general de los animales, tanto en lo sanitario, productivo y reproductivo, como así también lo concerniente a su alimentación, índices de eficiencia, etc., siempre con sus costos, gráficos y listados.

Agrícola: relacionado con lo que el campo produce –que la mayoría de los productos del mercado no contempla, como si la leche saliera de las vacas por generación espontánea–, campañas de siembra, costos, pastoreos, rotaciones, costos por cultivo y potrero, índices de eficiencia, etc.

Gestión Administrativa: totalmente interconectada con el resto de los módulos, pero incluyendo, sin dobles tareas, cuentas corrientes, IVA, saldo de bancos, deudas, compras, stock, etc. Esto, por supuesto con una infinidad de listados, consultas, y funciones que “independizan” al productor de la oficina de soporte creando una tranquilidad en cuanto al recupero y protección de sus datos.

¿Y cuál es el margen de error del sistema?

En cuanto al módulo venta de leche, estábamos trabajando con un margen de error del 0,3 por ciento en relación a las liquidaciones de las usinas. **En la próxima Mercoláctea el sistema cumplirá cuatro años en el mercado, con un gran número de licencias comercializadas en toda América Latina.**

Sí, ya que Gestambo salió al mercado en Mercoláctea 2005. En mayo de 2008 cumpli-

mos nuestros primeros 3 años con un poco más de 300 licencias vendidas en Argentina, Uruguay, Perú, Ecuador, Bolivia, Nicaragua y España. También en nuestro camino de

que los números finales son siempre ajustados y que los productores deben tomar decisiones acertadas todos los días para subsistir?

“¿Por qué Gestambo? Porque aparte de vacas, tenemos proveedores, potreros, alimentos, maquinaria, etc, y todo forma parte del proceso de sacar un litro de leche”.

“evangelizar”, hemos donado Gestambo a varias instituciones educativas para el aprendizaje de sus alumnos.

¿Cómo está integrada la red de comercialización, distribución y asesoramiento técnico de GESTAMBO, y qué alianzas estratégicas han celebrado con instituciones intermedias del sector rural para potenciar la difusión del sistema?

Manejamos hoy una gerencia comercial y una oficina de desarrollo y soporte que continúa en Brandesen, con vendedores en provincia de Buenos Aires, Córdoba y Uruguay. También hemos firmado convenios con distintas entidades como CAPROLEC y CREA, ofreciendo descuentos a sus miembros. Además, con CONAPROLE en Uruguay, para la comercialización del producto, y en lo que hace a la cuestión educativa estamos impartiendo cursos a distancia con FEPALE (Fed. Panamericana de Lechería) y la Sociedad Rural Argentina (SRA), para hacer que la gente se vaya acercando a la PC, cada uno desde su punto de partida, ya que estamos convencidos de que hay mucho camino por hacer en un área que todavía, en algunos casos, no se ve como de primera necesidad en el sector agropecuario.

Por eso, este año vamos a poner muy fuerte el acento en las instituciones educativas rurales para ir formando a los futuros profesionales, en función de que su contacto con el uso de herramientas informáticas sea cosa de todos los días. Ya varias universidades usan Gestambo o mi libro como material académico.

¿Cuántos litros de leche necesita un productor para instalar GESTAMBO en su PC o Notebook?

Hoy se necesita, con los precios actuales, un poco más de un día de venta de leche, de un tambo promedio, para adquirir Gestambo. El precio no es una traba...

¿La informatización de la información recogida a campo y el historial que se genera con el tiempo son hoy un factor determinante para aumentar la eficiencia de un rodeo lechero, teniendo en cuenta

Justamente, te diría que a la vista de las coyunturas que se nos van presentando, y de los vaivenes políticos que solemos tener en nuestro país, más que nunca, es necesario contar con herramientas que nos hagan acceder en tiempo y forma a datos que, a su vez, nos permitan tomar decisiones con tiempo. En ninguna otra actividad comercial o económica, hoy en día, se permitiría no contar con un sistema de gestión para manejar y controlar el negocio. También hemos creado nuevos tipos de indicadores que van a ayudar al productor a ver las cosas de forma diferente, como el Índice de Eficiencia Gestambo (IEG) que relaciona el manejo reproductivo con el resultado económico de cada animal, y esto es sólo uno de los ejemplos. Por otro lado, una pregunta que repito siempre cuando a su vez me han preguntado ¿Por qué incorporar Gestambo?, es: ¿Usted en su campo tiene sólo vacas? En la respuesta a esa pregunta está encerrada la respuesta al por qué de

Gestambo, ya que aparte de vacas, tenemos proveedores, potreros, alimentos, maquinaria, etc, etc, y todo forma parte del proceso de sacar un litro de leche.